

KANDEN ENGINEERING
RECRUIT

明日を届ける

すべてに応える。とことん支える。技術の力で。
 **かんでんエンジニアリング**



当たり前前に、1日も途切れることなく。 快適や便利を届け続ける。

電気や情報をはじめとする快適や便利を、
待っている人のもとへ確実に届け続けること。
今日と同じように過ごせる明日を、技術の力で必ず実現させること。
それが、関西電力グループの中核企業として
半世紀以上にわたり社会基盤の構築や維持に努めてきた、
私たちの果たすべき使命です。

すべてに応える。とことん支える。
技術の力で。



求める人材

明るく、自ら成長しようと
努力する方

何事にも前向きに
挑戦できる
意思と意欲のある方

お客様の立場に立って
自ら考え、
仲間とともに行動できる方

総合エンジニアリング

電力供給インフラから情報通信ネットワーク、そして空調・給排水衛生設備まで。
さまざまな設備の設計・施工からメンテナンスまでを行うことにより、トータルで暮らしを支える総合エンジニアリング企業です。

経営理念

私たちは、安全最優先と社会的責任の全うを経営の基軸に位置づけ、「お客さまと社会のお役に立ち続ける」ことを使命に、明るく豊かな未来を実現し、ともに歩んでいきます。

経営方針

目指すべき企業像

人を大切にし、技術力と信頼で、
お客さまと社会のお役に立ち続ける
『総合エンジニアリング企業』を目指す。

行動指針

- ・「安全最優先」と「コンプライアンスの実践・徹底」をベースとした事業活動を展開します。
- ・お客さまや協力会社との共創により、提供する価値を高め、互いの発展を目指します。
- ・人を育て、技術を創造し、変化する時代の求めに挑戦し、進化し続けます。

TOTAL SOLUTION トータルソリューション

総合設備事業

工場、オフィスビル、商業施設などあらゆる建築物に付帯する電気・空調・給排水衛生設備の新・増設工事に伴う設計、施工、メンテナンス

電力事業

電力の供給源である水力発電所のほか、変電所、給電制御所などの電力流通設備の施工、メンテナンス。工場施設の耐雷対策、分析・診断。PCB無害化処理に関するコンサルティングならびに現地洗浄処理業務

ネットワーク事業

変電所からの電気を届ける配電設備をはじめ、光ファイバー、CATV、地域イントラネットなど、あらゆるネットワーク網の設計、施工、メンテナンス

石油・環境事業

石油製品の販売、電気絶縁油の製造、販売、配送。火力発電所から発生する石炭灰の海上輸送。生分解性油に関する研究ならびに製品開発。油中ガス分析、PCB含有分析など化学的知見に基づく電気設備の診断サービスの提供

商品事業

電気・情報通信機器の販売、眼底画像遠隔読影支援サービスの提供

送電事業

架空送電線や地中送電線など、電力需要を支える送電設備の建築から保守、点検、維持までの工事全般

情報通信事業

電力通信設備やPネットワーク、光通信など情報インフラ設備の設計、施工、メンテナンス。携帯電話基地局設備など高速無線通信基盤の整備、点検、維持業務

経営企画室

経営企画、経営監査、情報企画、経理

サポート室

総務、広報、教育、人事、安全品質、購買

事業統括

戦略的総合営業の推進、新規事業化推進、研究開発推進

成長できる環境

研修制度 設備が整った研修施設と教育システムで、業務の充実をバックアップします。

研修施設



総合教育センターは1978年の設立以来、
研修施設の増設や新たな教育内容を導入しながら拡大してきました。

安全・技術研修館では災害事例の疑似的な体験をすることで、危険感受性の向上に取り組んでいます。

入社後半年間の研修期間を経たのち、
正式に各部署に配属となります。

配属後のキャリアに応じて、総合力を養う全社共通教育と、各部門の特性に合わせて技能と知識を習得する部門別教育を実施。総合と専門分野の両面から継続的なスキルアップを図っています。

福利厚生 社員のオンとオフを支える福利厚生制度があります。

- 住宅費用補助
- 財形貯蓄制度
- 慶弔見舞金
- 関西電力持株会制度
- 資格取得祝金
- 住宅貸付金制度
- カフェテリアプラン
- 各種社会保険完備 (選択型福利厚生制度)
- 各種社会保険完備 (健康保険「関西電力健康保険組合」に加入)



ひとり立ちできるための環境が
整った会社で伸び伸びと営業

総合設備事業部 大阪南支店 電設グループ
上枝 桃子 Touko Ueda 2 years
文学部心理学科卒業

お客様の電気設備関連の 環境整備を積極的に提案

関西電力以外の企業の電気設備の更新、新設、点検、保全、設備に不具合があった場合の修繕工事などに関わる営業活動を行っています。私の場合、主なお客様は鉄鋼関連や木材関連の会社で、現在15社ほどを担当しています。お客様がより安全で、快適な環境の中で効率的に業務が行えるよう、電気設備関連の環境を整備するための設備更新など、さまざまな提案を行っています。

さまざまなケースに対応できる 知識を身につけるために経験値を上げる

同じ営業活動でも、年1回決まった時期に実施する定期点検と、電気設備の安全性や効率を高めるための設備工事の提案とでは内容が異なり、後者の営業活動ではより深い知識が必要になります。私も先輩の助けをいただきながらですが、日々の営業活動の中で経験値を上げて、さまざまなケースに対応できる知識を身につけ、より質の高い営業活動ができるよう頑張っています。



introducing
-OUR-
WORK

総合設備事業部 支店電設グループの仕事

病院などの公共施設やオフィスビル、工場やプラントなど、あらゆる建物内における内線工事や受変電設備の設計・施工・保守を実施。電気設備の安全・安定稼働に貢献します。また、工場の新設や増設に伴う設備のリニューアルや、エネルギーの効率的な運用、省エネルギーへの取り組み、長期的な視点に立った施設の運営コスト削減計画など、常に付加価値の高い提案を行っています。



総合設備事業部 大阪北支店 電設グループ
内田 知里 Chisato Uchida 2 years
安全マネジメント学科卒業

少しずつ営業力を伸ばすため 先輩の力も借りながら日々奮闘中

私は主に製薬、食品関連やビル管理関連の企業など、さまざまな業種のお客様を10社ほど担当させていただいております。お客様によって設備の状況が異なるため、おのずと求められるものも異なっていますが、とてもやりがいを感じています。今は、まだまだわからないことだらけですが、先輩からアドバイスをいただきながら、お客様のご要望にお応えしています。

成長できる環境が整った 会社で一步ずつ前進!

同期入社の上枝さんとは、一緒に旅行にも行く親しい関係で、何でも相談できる良き友です。彼女のように同期の仲間はもちろん、先輩方もとてもフレンドリーで、わからないことは何でも聞ける雰囲気がとてもありがたいです。また、当社は社員教育にも力を入れているので、目標に向けて成長できる環境が整っていると感じています。



総合設備事業部 空調・管設備部
西野 陽子 Yoko Nishino
工学部環境科学科卒業

2 years 入社

空調や給排水衛生設備の改修工事に、 最初から最後まで関わり続ける。

空調衛生設備のリニューアルを通じて お客様の最高のパートナーになる

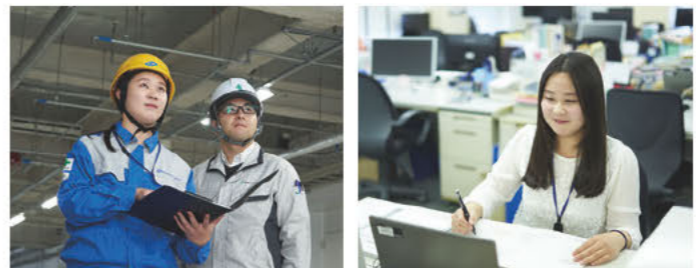
空調・管設備部は、工場やオフィスビルなどの空調・給排水衛生設備の改修のすべてに携わります。現場で現状図を確認しながらお客様のご要望をお伺いし、3次元のCADを使って配管ルートなどを設計。ご提案をさせていただき、今度は工程などの施工計画を立てていきます。設計・施工担当として、何年も長期にわたってお客様と関わりますので、最高のパートナーとして工事を支え、最適な設備を構築します。

現場に関わるすべての方々の 役に立つ仕事だと実感

病院の空調衛生設備の改修現場を視察した際のことなのですが、大切な水回りに充分注意しながら、計画的に配管工事を進める様子を見て、とても責任がある仕事だと再認識しました。と同時に、患者さんに「がんばってね!」と声をかけてもらって、自分の仕事が直接のお客様だけではなく、その空調衛生設備に関わるすべての方々の役に立つことに気づき、うれしかったし、やりがいを実感しました。

オールラウンドに活躍できる 頼れる技術者になりたい

大学の「熱力学と空調」の授業で、屋上の空調を見学したり、気流の実験をしたりする中でこの分野に興味を持ち、この仕事に就きたいと思っていました。今、実際に携わってみると、空調の性能だけではなく、設備の使いやすさや効率的な施工方法など視点をどんどん広げていけることに、自身の成長と手ごたえを感じています。尊敬している先輩で、なんでも知っていて教えてくれる方がいらっしゃるのですが、その方のようにエキスパートになることを目標に日々、励んでいます。



introducing
-OUR-
WORK

総合設備事業部 空調・管設備部の仕事

空調設備、そして衛生面や安全面を考慮した給排水衛生設備について、設計・施工・メンテナンスに至るまでの一貫したサービスを提供。お客様設備の規模や用途、そして省エネルギーの取り組みに応じた最適な設備を実現します。また、雨水や排水を雑用水として再利用するシステムの推進や高濃度PCB産業廃棄物処理施設の定期点検をするなど、環境に配慮した取り組みも行っていきます。



電力事業部 姫路支店 電力グループ
紺田 明宏 Akihiro Konda
工学部電子情報電気工学科卒業

3 入社
years

幅広い視点からのアプローチで、
変電設備を守れる存在になりたい。



管内の発電所にある数千基もの 変電設備を保守・点検

私の仕事は、関西電力の変電所で変圧器や遮断器、断路器や避雷器などの変電設備を保守・点検すること。機器を分解・整備したり、性能試験を行うため機器から絶縁油を採取するなど、さまざまな作業を行います。点検を行うのは数年に一度の点検周期がめぐってきた機器だけなのですが、姫路支店の管内には100カ所以上の変電所があり、それぞれに数十基の機器が設置されているため、その総数は数千基！ですから毎日、変電所から変電所を渡り歩いて作業を行っています。

制御系機器の知識を身につけるため 現在別チームで研修中

私の所属は電力グループの変電チームなのですが、現在、同じグループの制御チームで半年間の研修を受けている最中です。これは、制御チームで扱っている、保護継電器という制御系機器の仕組みや点検方法について学ぶため。制御系機器のことも理解していれば、変電設備の不調などの問題に対してより幅広い視点からアプローチでき、よりスマートな解決方法を探れるようになるからです。



幅広く知識を吸収して さまざまな仕事ができる人材に

現在、制御チームで仕事をしながらさまざまなことを身につけている私ですが、将来的には関西電力以外の企業をお客さまとする電設グループでも経験を積む予定です。これは、「扱える仕事の幅が広いマルチな人材を育てていく」という会社の方針に沿ったものですが、私にとってはまたとないチャンス。配属された変電チームでずっと過ごしては学べないことがたくさんあるはずなので、こうした機会に幅広く知識を吸収して、大きく成長していきたいと思っています。



送電事業部 架空線工事部 工事グループ
川畑 拓也 Takuya Kawabata
理工学部電気電子工学科卒業

3 入社
years

関西全域に広がる現場から現場へ、
送電鉄塔を建て、そして守る。

新設から撤去まで、送電鉄塔の あらゆる工事を現場で管理する

私が携わっているのは、送電鉄塔に関するあらゆる工事。新設や補修、建替えに撤去、そして老朽化した電線や部品の交換などです。実作業は協力会社の方が行うのですが、その監督業務のために現場に入るのが私の仕事。図面をもとに作業の進め方について計画を立てたり、工事材料やさまざまな業種の作業員を手配したり、作業が安全に進められているかどうかや、たとえば「適正なたわみ具合で電線が張られているか」といった品質のチェックなど、作業全体の管理を行います。

ひとつの現場には長期間滞在 関西全域を飛び回る

私は普段、福井県や奈良県、京都府など関西電力管内の現場をあちこち飛び回ります。工事によっては数基の鉄塔で作業することもあるため、一つの現場が始まると、そこに数カ月滞在することもしばしば。ウィークデーは現場近くの宿舎で寝起きし、週末だけ家に帰るというスタイルには、正直、最初は少し抵抗がありましたが、今ではいろいろな土地の食べ物やお酒を味わえることをすごく楽しみに感じています(笑)。

力不足に気づいた瞬間が 成長へのスタートだった

今まで一番苦労したのは、初めて現場を任せられたときです。いざ任せるとみると、その場で自分が判断しなければいけないことだらけなのに、どうすればいいかが全くわからない。それまで、いかに自分が漠然と仕事をしていたかを痛感させられましたね。とはいえどうにかするしかないので、必死で考え、先輩や協力会社の方に聞き回って仕事を進めました。それを境に意識も変わり、仕事を進めていく力がグンと高まりましたが、まだまだたくさん吸収して、成長しなければいけないと感じています。



introducing
—OUR—
WORK

電力事業部 変電工事部の仕事

発電所で作られた電気は、各地にある変電所で降圧されてから、お客さまのもとへ届けられます。この変電所の新設や増設工事から各種変電設備の保守・点検、補修工事までを行うのが変電工事部です。また、変電設備の分析・診断や、点検後の不具合箇所の検出による対策・補修工事の提案など、高度な技術力で電力の安定供給のベースを支えます。更に、大型の微量PCB汚染変圧器を「溶剤循環洗浄法(特許取得)」により、お客さまの敷地内で無害化処理をしています。

introducing
—OUR—
WORK

送電事業部の仕事

発電所で作られた電気は、最大50万ボルトの高電圧で変電所まで運ばれます。その道筋となる送電鉄塔と架空送電線について、測量・調査・設計から建設工事、さらに建設後の保守・点検までを行うのが架空線工事。一方、地下を通る地中送電線について、地盤調査や測量、最適な工法を提案する設計から建設工事、保守・点検までを行うのが地中送電工事。いずれも、新工法などの技術開発も積極的に行っています。

さまざまな通信環境のご要望に お応えするために日々、猛勉強中!



「工場内の通信を無線化したい」などのご要望にお応えして、WiFiなどの通信環境を整備

通信に関するお客さまからのさまざまなご要望にお応えするのが主な仕事です。例えば「オフィス内を無線化してフリースペースを作りたい」などのご要望に対して、お客さまにとって最適なご提案を行います。ただし、一言で最適といっても、環境や法律、技術、予算などさまざまな要素が複雑にからみあっているため、答えは簡単ではありません。さらに、この分野では技術が日々進化しているため、5年前の知識は使い物にならないというのが常識です。そのため日々の猛勉強が必須の仕事だと思っています。

社会インフラの一端を担っているという責任とやりがいを感じながら業務を遂行

「電気」という社会的にとっても重要なインフラを支える企業であったことが入社を決め手でした。さらには、情報系の学部を卒業したので、大学で学んだ知識が生かせると思ったことも大きな要素でした。ただ、入社直後は机上で学んだことと、実際に現場で起こっていることとのギャップに少し悩んだ時期もありました。それでも、入社前に想像していた以上に社内の人間関係が良好であったことや、どんなことでも親身に応えてくれる上司の存在が大きな支えになりました。



日々、さまざまな分野の勉強をしながら経験を積んで、頼られる営業マンへと成長する!

現在は公共工事など大きな仕事にも携われるようになりましたが、まだまだ学ばなければならないことは山積みです。機器の設定一つをとっても、そこにどのような技術が使われているかを知ることで、その設定がどのように作用するかを想像できるようになりますし、現場にはさまざまなイレギュラーも存在します。お客様さまの本音を引き出すためには、知識だけではなく、コミュニケーション能力の向上も必須です。やることはたくさんありますが、それだけに、仕事のやりがいとおもしろさを感じています。

電気をお届けする配電設備を、 常に守っていくために。

電柱や電線の安全のため 建て替えやメンテナンスを実施

配電設備とは、電柱や電線など電気をお届けするための最終ステップとなる設備のこと。配電グループは、その構築・施工や補修を通じて配電の安全を守っています。主要なお客さまである関西電力の調査・診断をもとに、経年劣化した設備の修繕・建て替えを行ったり、不具合を未然に防ぐために耐久性向上の工事をしたり、台風などの災害が発生した場合などの緊急時には、停電などの復旧工事を優先的にサポートしたりして、暮らしの電力を支えています。

工事の第一歩から最後まで 一貫して携わることができる

私はグループの中でも、配電設備の保全工事を担当する配電保全チームに属しています。工事のご要望のヒアリングをはじめ、安全品質管理を担う品質保証チームと連携して行う施工内容の検討、必要部材の手配、効率的な工程管理、そして施工後に結果等を報告書にまとめるところまで、滞りなく進めていくことが仕事です。自分が受注した案件に最後まで携わることができるので、責任は大きいですが、同時に達成感も大きいです。

部署の垣根を越えて 広い視野で経験を積んでいきたい

グループの自慢は、素晴らしいチームワークがあること。一人ひとりが各エリアを担当しており、施工時期や規模によって業務量に差がありますが、そんなときは声をかけ合ってフォローし合い、みんなで乗り越えていきます。また、部署内だけではなく、他の部署とのつながりも強く、協力する業務を通して、総合的な経験を積むことができます。今後も積極的に業務の幅を広げていき、後輩にもその経験を共有して、チーム全体で成長していきたいと思っています。



経営企画室 経理部 決算グループ

橋本 愛 Mana Hashimoto
経済学部経済学科卒業

3 入社
years

頼れる先輩方とともに
財務管理の力で会社を支える。

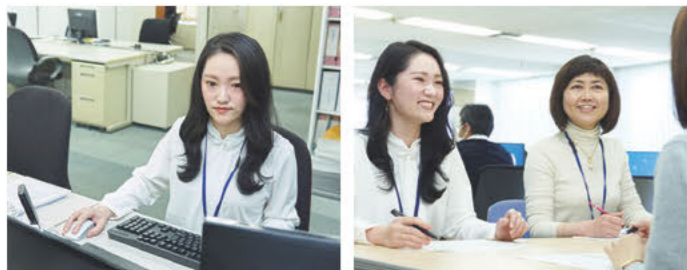


各部・支店の収入・支出を取りまとめ 会社の財務を徹底管理

経理部 決算グループの業務の一つに「お金の管理」があります。私はこれを担当しており、各部・支店でまとめられた工事代金の収入や支払いを確認・集約し、会社全体のお金の流れを管理しています。その他、各支店から寄せられる会計処理の問い合わせや相談の対応についても担当しています。間違った答えを伝えてしまうと最終決算にまで響きますので、自分で資料などを調べるのはもちろん、経験豊富な上司や先輩方に確認してもらい、正確な回答を常に心がけています。

アットホームな環境で仕事を学び 良い人間関係を築いていける

私は組織の中で働くうえで、コミュニケーションが大切だと思っています。そういう意味では、会社選びの基準として、職場の方々ときちんと連携をとっていくために、会社の雰囲気や働いている人たちの人柄の良さも重要だと思います。当社は、就職説明会や面接などで、とても丁寧に親切に対応していただいたことが印象的でした。実際に入社してみると感じていた通り、アットホームで仕事をしやすい環境です。



introducing
-OUR-
WORK

経理部の仕事

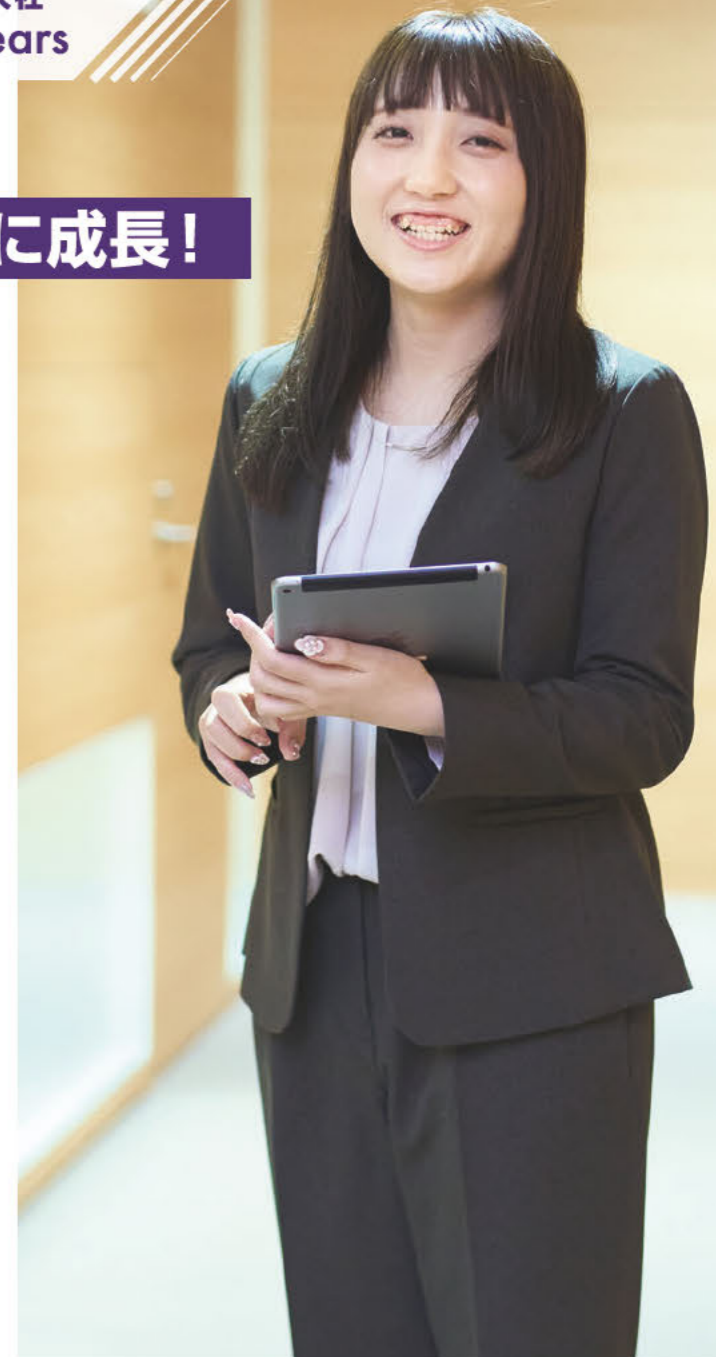
会社をお金(数字)の面から評価・管理している部門。決算書を作成し、ステークホルダー(利害関係者)に会社の財産や利益、お金の使い方などを明らかにします。主な業務は、法人税・消費税の申告、債権・債務管理、財務管理、固定資産計上管理などです。

サポート室 購買部 契約グループ

西條 緋奈乃 Hinano Saijo
政策学科卒業

3 入社
years

働きやすい環境の中で
より重要な役割を担うために成長!



スキル向上で重要な資材の 調達業務にもチャレンジ!

購買部は、工事で使用する資機材・工具から文房具にいたるまで、多岐にわたるモノ・サービスの調達を行っています。そのなかで、私は工具や情報機器類の調達を主に担当しています。将来は調達の花形とも言える高価で重要な設備(1台○億円以上する受電設備など!)の調達も任せられるよう知識と経験を積んで、ベストな取引条件を引き出せる交渉力などのスキルを身につけていきたいと思っています。

やり甲斐のある仕事を やり切ったときの満足感は格別!

購買部の仕事の中には、営業部門が行う入札の価格算定を支援する業務があります。これは、さまざまな調査や折衝を行い、入札のもととなる価格を提供するという、結果次第で仕事を受注できるかが決まる重大な責任を伴う業務になります。先日、私が担当した件名では、先輩からのアドバイスを受けながら価格を設定。結果、案件の受注が決まったと聞いたときには「やったー!」という思いとともに、大きな満足感を得られました。

入社前と変わらぬ好印象の 職場で働ける幸せ

入社の一歩の決め手は、入社前の会社説明会などで先輩方とお話する機会があり、そこで社員の人柄や職場の雰囲気の良さを感じ、この会社を好きになったことでした。社会貢献度が高く、福利厚生もしっかりしていたことも大きなポイントでしたが、何より大きかったのが、社員の意識の高さや、丁寧に指導してくれる優しい対応でした。そして入社後も、入社前とその印象が変わらないことが、現在の私のモチベーション維持につながっています。



introducing
-OUR-
WORK

購買部の仕事

事業運営に必要なモノやサービスを必要な時期に、最適な取引先から、適正な価格で調達することが購買部の仕事です。取引先の選定、価格交渉、契約締結などを行うバイヤー業務。そして購買業務に関する全社的な方針・戦略企画、業務管理サポートを行う全社購買のプレーン・司令塔としての業務があります。

サポート室 大阪北事業所 サポートグループ

上田 達也 Tatsuya Ueda
人間科学科卒業

2 入社
years

**広範囲にわたる業務を担当
最前線で働く社員をサポート。**



現場の日常を把握し、貯蔵品の 在庫管理・定期発注など行う

私は大阪北事業所のサポートグループに所属しており、最前線で働く事業所の社員の声を受けて、現場を迅速かつ的確にサポートすることが私の仕事です。実際の業務内容は多岐にわたっており、例えばボルトやナット、光ケーブルなど工事現場で使用する貯蔵品の在庫を管理して、不足しそうなものを購買部へ定期発注したり、その出納管理などを行っています。また、取引先との契約や、現場で日常的に必要な物品の購入なども担当しています。

社会インフラを支える会社の 屋台骨を支える仕事にやり甲斐

この会社に入社しようと思った一番の理由は、数年前の大きな台風のときに停電を経験したことで、これまで当たり前のように使っていた電気の大切さを改めて実感したことでした。社会的使命の大きな会社の中で、そこで働く人々が効率よく、快適に仕事ができる環境を整えるという目的のために、人・モノ・お金にまつわるすべてを扱う、会社の要ともいえるこの業務を担当することに大きなやり甲斐を感じています。



introducing
-OUR-
WORK

支店サポートグループの仕事

近畿一円を中心に展開する支店の中には、現場の最前線で活躍する各工事部門があります。その後方支援を行うのが支店サポートグループ。支店内における総務・人事・経理・購買業務や行事の運営、さらには本店からの指示などを支店内に浸透させる役割も担います。工事部門のメンバーは、困ったことがあればまず支店サポートグループに相談に来るので、迅速かつ正確なレスポンスのためにも幅広い知識が求められます。

商品営業推進部 姫路支店 商品グループ

松本 晃拓 Akihiro Matsumoto
経営学部経営学科卒業

5 入社
years

**メーカーの代理店営業として、
国内屈指の大型発電所に製品を納入。**



国内最大級の水力発電所に 発電機や周辺機器を納める

当社は日立三菱水力の代理店業務を行っているのですが、私はその代理店営業として同社製の発電機やタービン、周辺機器などを、国内最大級の水力発電所2カ所に納める業務に携わっています。これらの機器や部品は、どれも超大型。すべてフルオーダーの受注生産で、工事数カ月単位の大型案件となるため、億単位の受注となることも珍しくありません。

お客さまにニーズ以上の メリットをもたらす提案を

発電所の設備は定期的に分解点検を行うのですが、その際に消耗部品を交換し、それ以外に傷みが見られる部品も更新することになります。これに伴う発電所からの購入オーダーと工事施工の依頼を受け、当社ではたとえば「この機会にこの装置も取替えれば発電能力がアップします」「さらにこの部品も交換すれば将来的にメンテナンス回数が減りますよ」といった付加価値のある提案を検討。技術的に可能なのか、納期内に部品製作が実現できるのかなどを日立三菱水力の工場と連携を密にとって確認したうえで、お客さまに提案を行うのです。

調整事項は多く責任も重大 それに見合う達成感のある仕事

工事完了までには、予算や納期・施工日程などさまざまな調整をお客さまや工場と行う必要があるうえ、想定外の問題が起こって対応に追われることもしばしば。また、扱う金額が非常に大きく、他社の看板を背負う仕事であるため責任も重大です。それでも、お客さまにニーズ以上のメリットを提供できると同時に、パートナーの日立三菱水力にとっても当初のオーダー以上の注文を獲得できる、そんなWin-Winの状況を作れたときの達成感はひとしお。心から誇らしく感じますね。



introducing
-OUR-
WORK

商品営業推進部の仕事

幅広い商品を扱う提案力やシステムの構築力、保守ノウハウを武器に、電力設備およびエレベーター・空調・セキュリティなど施設と建物に関わる設備やシステム、そして鉄道車両などの販売を行っています。また、医療分野でも眼底画像遠隔読影支援サービスで多くの実績をあげています。

石油・環境事業部 石油営業部

木原 崇 Takashi Kihara
経済学部経済学科卒業

6 years 入社

お客さまから
学ばせてもらうことが、
喜んでいただくことに
つながる。



商社や代理店のように 他社メーカーの石油製品を販売

私の仕事は石油製品の営業。工場などで機械をスムーズに動かすために使われる潤滑油や、PCB(ポリ塩化ビフェニル)の無害化作業に使用する溶媒、またボイラーや発電機、トラックに使う灯油・軽油、さらには火力発電所で使用する重油なども扱っています。これらは当社で製造しているわけではないので、私は複数ある仕入先メーカーから、商社や代理店のような立場でお客さまに商品を納めています。

お客さまと仕入先メーカー 双方のメリットが最大になるように調整

仕事の内容は、納期の調整と価格交渉が中心。特に後者は、少しでも安く購入したいお客さまと、できるだけ高く売りたい仕入先メーカーの間を取り持つので大変です。そこで仕入先メーカーには、今後の受注量の見込みを伝え、トータルで利益が大きくなることを説明して価格ダウンを交渉。逆にお客さまには、「価格はここまでしか下げられないかわりに、これだけの期間、安定的な供給をお約束できます」といった情報を提供。こうやって双方が納得していただける落としどころを探るのです。



お客さまから学び、それを 現場に生かすことが営業の仕事

私が新人のころ、よく先輩から「営業はお客さまに言われて学ばんや」と教えられました。営業は、何か失敗したときや普段の何気ないコミュニケーションの中から、お客さまに教えていただいたことを自分の力に変えていく姿勢が大切という意味なのですが、私も今まさにその通りだと実感しています。営業は、“使える情報”をどれだけ自分の中にストックできているかが、お客さまのご要望に応えるためのカギ。今後もお客さまから、“使える情報”を学ばせてもらいたいと思っています。

石油・環境事業部 診断部 診断グループ

廣澤 真子 Mako Hiroswawa
理学部化学科卒業

2 years 入社

化学の目で電気設備を診断し
家庭や工場に電気を供給し続ける。

業界最高峰の技術力で 変圧器の健康状態を診断

私が所属する診断部の主な仕事は、変圧器内の絶縁油の状態を調べることで、その機器がどのような状態であるかを診断することです。わかりやすく言うと人間の血液検査のようなもので、例えば、油の中に危険な兆候を示す物質が溶け込んでいることなどを早期に発見することで、必要な対応も素早く行うことができ、結果として、変圧器の故障による停電を未然に防いだり、機器の延命といったことが可能になります。

あらゆるケースに対応できる 化学の知識+経験値を磨く

分析グループが分析したデータを見て、実際に機器の状態を診断するのが診断グループの仕事です。一口に診断と言ってもその内容はとても複雑です。絶縁油は、機器の異常で発生する熱による分解や劣化等、その時々条件によって変化するので、化学の知識に加えて、経験値がものを言う仕事でもあります。そして、その診断結果に基づいてお客さまをはじめ、社内各部署などに説明することも私のもう一つの重要な仕事になります。

学会での研究発表など スキルアップできる環境が整う

現在は、今後必要になってくる国家資格の取得に向けて勉強したり、経験を積むために先輩のアドバイスも参考にしながら奮闘する毎日です。石油・環境事業部では新しい診断技術の研究も行っているため、電気学会などの学会に出席して研究発表を行う機会も多く、そのような機会に私たち若手がチャンスをもつこともあります。当社はさまざまな形で若手育成に力を入れており、やり甲斐を感じながらスキルアップできる環境が整っていると感じています。



introducing
-OUR-
WORK

石油・環境事業部 石油営業部の仕事

当社で製造された国内シェアNo.1の電気絶縁油「サンオームオイルシリーズ」をはじめとする製品を、国内外の重電機メーカーや電力会社へ販売。また、燃料油や潤滑油などを石油元売会社から仕入れて、販売もしています。

introducing
-OUR-
WORK

石油・環境事業部 診断部の仕事

変圧器など受変電設備の絶縁油を分析し、設備の異常や劣化を診断するほか、絶縁油に含まれる有害物質であるPCB(ポリ塩化ビフェニル)の分析などを行っています。また、新しい分析診断技術の開発も積極的に行い、電気関連事業のあらゆる設備の安全と効率化に貢献しています。